BAHS

* Bahs – o`z fikrini ifoda etishni xohlovchilar orasida biron bir munozarali masalani muhokama qilish, haqiqatni aniqlash va to`g`ri qarorni qabul qilish

**☝ Bahs ishtirokchisiga eslatma:**

|  |
| --- |
| 1. Bahs munosabatlarni hal etish usuli emas balki muammoni hal etish usulidir. 2. Boshqa ishtirokchilarga ham so`z berish uchun uzoq vaqt nutq so`zlama. 3. Har bir so`zni o`ylab, to`g`ri ifoda qil, hissiyotlaringni nazorat qil, chunki sening aqliy fikrlaring o`z maqsadiga yetishi kerak. 4. Opponent nuqtai nazarini tushunishga harakat qil, uni hurmat qil. 5. Opponent fikrini buzmasdan e’tirozlaringni aniq bildir. 6. Faqat bahs mavzusi bo`yicha fikr bildir, ko`p o`qiganliging va umumiy bilimdonligingni ro`kach qilma. 7. Kimgadir yoqishni ko`zlab hushomad qilishingga va o`z nutqing bilan ranjitishga qarshi kurashgin. |

**Anjuman-bahsning rollari**

**Olib boruvchi *-*** o`rgatuvchi barcha vakolatlariga ega – bahs borishini boshqaradi, isbotlar va rad etishlarning daliligini, tushuncha va atamalarni foydalanishining aniqligini, muloqat xushmuomalaligini kuzatadi va boshqalar.

**Opponent *–*** tadqiqotchilar muhitida qabul qilingan opponentlik jarayonini amalga oshiradi. U nafaqat nutq so`zlovchining asosiy nuqtai nazarini ifodalashi balki uni tushinishi orqali uning xatolarini topishi va hal etishning o`z variantini taqdim etishi zarur.

**Mantiqchi** – nutq so`zlovchi va opponent fiklaridagi qarama-qarshiliklarni va mantiqiy xatolarni aniqlaydi, tushunchalar tavsifini aniqlaydi, dalillar va rad etishlar borishini, va farazni oldinga surish haqqoniyligini tahlil qiladi va boshqalar.

**Psixolog** – mahsulli muloqatni tashkil etish uchun javob beradi, birgalik harakatlar kelishishligiga erishadi, bahs mojaroga aylanishiga yo`l qo`ymaydi.

**Ekspert** – butun bahs mahsuldorligini baholaydi, oldinga surilgan farazlar va takliflar, hulosalar haqqoniyligini baholaydi, bahsning aniq bir ishtirokchilarining xissasi to`g`risida fikr bildiradi va boshqalar.

**Muzoqaralar**

* Muzoqaralar – eshitish aniq tashkil etilgan ikki tomon fikrlari almashinuvi.

**** «Erga mulkchilik: hozirgi holati va kelajagi» mavzusida muzoqaralar o`tkazing.

Ikkita guruhga bo`lininglar: yerni xususiylashtirish tarafdorlari va qarshilari. Har bir guruhda boshchini saylab olinglar.

O`ylab ko`ring, muzoqaralar ishtirokchilari qanday tuzilma va tashkilotlarni namoyon etishlari mumkin? SHunga muvofiq rollarni o`ylab chiqing va ularni taqsimlang.

Muzoqaralarni boshqaradigan raisni saylang.

Muzoqaralarni o`tkazishda quyida keltirilgan «Muzoqaralarni o`tkazish jarayonining tuzilishi» sxemasiga asoslaning.

**Muzoqaralarni o`tkazish jarayonining tuzilishi**

1-томон бошчиси томонидан далил-ларни жамлаш

Раиснинг кириш сўзи, кўрилаётган масала билан аудиторияни таништириш, регламентни тасдиқлаш, иштирокчиларни таништириш

Масала бўйича фикрларни

аниқлаб олиш учун овозга қўйиш

1-томон бошчисига сўз бериш

2-томон бошчисига сўз бериш

1-бошчисининг масалани маъқуллаб сўзга чиқиши

2-бошчисининг масалага қарши сўзга чиқиши

У ёки бу фикрни маъқуллашни хоҳловчиларга навбатми-навбат сўз бериш

2-томон бошчиси томонидан далил-ларни жамлаш

Масала юзасидан жамоа фикрини аниқлаш учун очиқ ёки ёпиқ шаклда овозга қўйиш

Овоз беришга якун ясаш.

Овоз бериш натижаларини эълон қилиш

Овоз бериш натижаси асосида қарор қабул қилиш

**?** Sizning fikringiz bo`yicha muzoqaralar va bahs o`rtasidagi farq nimadan iborat?